

## Dossier de Candidature

**Vous souhaitez rejoindre notre réseau  
Nous souhaitons mieux vous connaître**



72-74 Boulevard de la Marquette • 31000 TOULOUSE

Tél. : 05 34 44 50 00 • Fax. : 05 34 44 97 72

Mail. : [cgc@diagamter.com](mailto:cgc@diagamter.com)

Raison sociale : Diagamter . SAS au capital de 50 000 euros . RCS Toulouse BA11007834 .  
Siret 41100783400020 . APE 742C . Assurance RCP AXA n°114 886 620 A

Chaque cabinet constitue une unité financièrement et juridiquement indépendante opérant sous la marque et la méthodologie qualité DIAGAMTER

[www.diagamter.com](http://www.diagamter.com)



Madame, Monsieur,

Vous avez manifesté de l'intérêt pour notre activité, le diagnostic immobilier, et pour notre enseigne. Nous vous en remercions.

Suite à un premier contact, votre projet est en phase de réflexion. Nous souhaitons vous apporter toute information contributive pour le faire aboutir.

## Comment avancer ensemble ?

Le présent dossier de candidature nous permettra de mieux comprendre votre projet, et vous aidera à formaliser vos premières attentes.

Vous trouverez sur notre site [www.diagamter.com](http://www.diagamter.com) des informations à jour sur notre métier et notre enseigne.

Au-delà, seul un échange individualisé vous donnera accès à plus d'éléments. Il permettra, et c'est essentiel, aux hommes de mieux se connaître.

Dès réception de votre dossier, nous reprendrons contact avec vous.

Bien à vous,



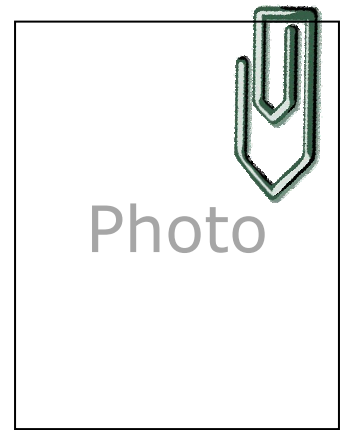
**Thierry ADELIN**  
Diagamter FRANCE  
72 Boulevard de la Marquette  
31000 TOULOUSE  
Tél. 05 34 44 50 00  
Fax. 05 34 44 92 72  
Port. 06 67 58 88 37  
[www.diagamter.com](http://www.diagamter.com)



**Guillaume EXBRAYAT**  
Diagamter FRANCE  
72 Boulevard de la Marquette  
31000 TOULOUSE  
Tél. 05 34 44 50 00  
Fax. 05 34 44 92 72  
Port. 06 67 58 88 37  
[www.diagamter.com](http://www.diagamter.com)

*« Le monde change à une vitesse folle. Le fort ne battra plus le faible. Dorénavant ce sera le rapide qui battra le lent. »*

*Rupert Murdoch*



## 1. Vous

Nom :

Prénom :

Adresse :

Code Postal :

Ville :

Fixe :

Mobile :

Email :

Date de naissance :

Nationalité :

## 2. VOTRE PROJET

Comment avez-vous connu Diagamter ?

Depuis combien de temps voulez-vous créer votre propre entreprise ?

A quelle date souhaitez-vous démarrer l'exploitation de votre franchise ?

*Prévoir 4 à 5 mois minimum de formation et mise en place*

Ce projet serait-t-il votre seule source de revenu?

Avez-vous arrêté votre choix sur l'activité de diagnostic immobilier ?

Si non, quels sont vos critères de choix d'une activité ?

Que recherchez-vous auprès d'une franchise, au-delà de la formation initiale ?

Pour quelles raisons pensez-vous que notre franchise vous permettra d'atteindre vos objectifs personnels?

Quel est votre objectif en termes de revenu annuel?

Avez-vous l'intention de consacrer tout votre temps à cette activité ?

### 3. RÉGIONS SOUHAITÉES

Dans quelle ville ou zone géographique souhaitez-vous ouvrir une franchise ?

1er choix :

Département :

2ème choix :

Département :

Seriez-vous mobile géographiquement et pour quel département :



Compétences liées au secteur immobilier :

Compétences commerciales auprès d'une clientèle professionnelle :

*Illustrer par des exemples issus de votre parcours*

Compétences en prospection commerciale :

*Illustrer par des exemples issus de votre parcours*

Compétences bureautique et informatique :

Compétences en management et encadrement :

*Illustrer par des exemples issus de votre parcours*

## 5. FINANCE

Comment financerez-vous votre projet ?

*Prévoir à minima environ 70 K€ HT pour un non diagnostiqueur, 30 K€ HT pour un cabinet déjà en exploitation, dont droit d'entrée, formations, investissements*

Apport personnel:

Avez-vous un accord de principe du Financement ?

Si oui, quel montant? (€):

Aurez-vous un partenaire bancaire ou financier ? \_\_\_ Oui \_\_\_ Non

Revenus actuels (€): \_\_\_\_\_ / an

## 6. MOTIVATION

Décrire en quelques lignes ce qui vous motive pour être Chef d'entreprise, exercer dans le diagnostic immobilier.

Je souhaite être recontacté dans le délai suivant : \_\_\_\_\_

Fait à \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature :

**« Chaque fois que vous voyez une entreprise qui réussit, dites-vous que c'est parce qu'un jour quelqu'un a pris une décision courageuse. »**

**Peter Drucker**



**[www.diagamter.com](http://www.diagamter.com)**